

TOBIAS BECK

UN BOX YOUR NETWORK

**Die Geheimnisse der
Network Marketing
Professionals**

**NXT
LVL
VERLAG**

© 2022 des Titels »Unbox Your Network« von Tobias Beck (ISBN 978-3-949458-24-8) by NEXT LEVEL Verlag,
ein Imprint der Momanda GmbH, Rosenheim. Nähere Informationen unter: www.next-level-verlag.de

*»Ich sehe was, was du nicht siehst!« –
und das ist deine Größe und dein Erfolg im Multi-Level-Marketing*

Umgang mit dem Buch

Dieses Buch ist allen Mutigen gewidmet, die bereit waren oder in diesem Moment sind, sich im Multi-Level-Marketing (MLM) selbstständig zu machen.

Wenn du Partner eines MLM bist:

Dann kannst du dich jetzt entspannt zurücklehnen, dieses Buch – nachdem du es gelesen und für gut befunden hast – jedem Interessenten und allen neuen Partnern in die Hand drücken. Es ist die Grundlage für den Erfolg in dieser wunderbaren Industrie und berücksichtigt alle Facetten, die ich während meiner Reise im Network-Marketing beleuchten und ergründen durfte. Ich wünsche mir von Herzen, dass du deinen Weg bereits mutig und entschlossen gehst, dass ich dich aber noch mit dem einen oder anderen Aspekt dabei unterstützen kann, deine Lebensträume zu verwirklichen. Ich gratuliere dir schon jetzt zu all deinen vergangenen und zukünftigen Erfolgen.

Wenn du Interessent eines MLM bist:

Aus irgendeinem Grund bist du offen genug eingestellt, um dieses Buch in die Hand zu nehmen, oder vielleicht hat dir jemand, den du schätzt, dieses Buch gegeben. Wenn du wüsstest, was dieses Buch und die darin enthaltenen Informationen in deinem Leben auslösen und bewirken können, würdest du schon jetzt vor lauter Begeisterung Luftsprünge machen. Bleiben wir aber zunächst bei den Fakten: Über kaum eine andere

Industrie gibt es in der Gesellschaft so viele Missverständnisse wie über das Network-Marketing, über kaum eine andere Branche kursieren so viele fehlerhafte Informationen. In diesem Buch erhältst du von mir eine Schritt-für-Schritt-Anleitung mit vielen Zahlen, Daten und Fakten, die den Glauben in dir festigen werden, dass dies eine ganz besondere Chance für dich darstellt und du dadurch Udenkbares erreichen wirst. Du wirst Tabellen und alle Informationen erhalten, die du brauchst, um mit deinem MLM richtig durchzustarten und deinen Erfolg auf ein starkes Fundament zu stellen. Ich bin mir sicher, dass du sehr viel Freude beim Lesen und Durcharbeiten dieses Buchs haben wirst, denn ich habe eine Vielzahl von Übungen und Aufgaben für dich vorbereitet, die dir dabei helfen werden, dein Geschäft und deinen Erfolg voranzubringen. Nutze sie und lasse dich von den Comics und Grafiken inspirieren. Nach der intensiven Lektüre dieses Buchs wirst du dazu in der Lage sein, ein Imperium aufzubauen und die höchste Stufe eines Unternehmens zu erklimmen. Gleichzeitig befähigt es dich das, was du hier lernst, an andere Menschen zurückzugeben und in einer Gemeinschaft zu wachsen. Beantworte dir vorab aufrichtig folgende Fragen:

- Reicht es dir, für die Träume anderer Menschen zu arbeiten?
- Ist am Ende des Geldes noch viel Monat übrig?
- Möchtest du deinen Eltern ein Altern in Würde ermöglichen?
- Möchtest du deine Kinder auf die besten Schulen schicken können?
- Hast du genug davon, dich morgens unsanft wecken zu lassen, weil du aufstehen und um eine bestimmte Zeit bei der Arbeit sein musst?
- Hast du die Nase voll davon, deine Kinder bei anderen Menschen abzugeben?

- Ärgert es dich, deine Bestellung im Restaurant immer nur von der rechten Spalte der Speisekarte abhängig zu machen?
- Möchtest du dich sozial engagieren, viel Geld spenden und anderen helfen?
- Möchtest du den Menschen, die du liebst, wertvolle Geschenke machen können?
- Möchtest du an die schönsten Orte dieser Welt reisen?
- Möchtest du mehr Zeit für die wichtigen Dinge im Leben haben?
- Hast du ein Verlangen nach »mehr« – mehr Freiheit, mehr Verwirklichung, mehr vom Leben?
- Hast du Angst vor der Zukunft?

Und? Wie viele Fragen hast du mit Ja beantwortet? Im Prinzip reicht allerdings eine als Grund schon aus. Doch ich bin mir sicher, dass es wesentlich mehr gewesen sind.

Wenn du dieses Buch begreifst, wirst du künftig in einer neuen Realität aufwachen. Du kannst deine Kinder ohne Sorgen aufwachsen sehen, finanziell frei sein und die schönsten Orte dieser Welt erleben. Aber nicht nur das! Du kannst andere mit auf diese Reise nehmen und ihnen die Möglichkeit geben, es dir gleichzutun. Du wirst eine völlig neue Perspektive einnehmen und das morgendliche Aufstehen kaum erwarten können. Du kannst es dir erlauben, große Pläne für die Zukunft zu schmieden und selbstbewusst aufzutreten. Und das alles in einer Industrie, die im Jahr 2018 192.95 Milliarden US-Dollar umgesetzt hat.¹ »Ich bin aber kein Verkäufer«, höre ich dich gerade denken. Das bin ich auch nicht, und darauf kommt es auch nicht an. Ausreichend Zeit hast du auch nicht? Gut so, mir ging es genauso. Stell dir einmal vor, du würdest nur eine Stunde am Tag an deiner glorreichen Zukunft arbeiten. Dann sind das schon 365 Stunden im Jahr! Wäre das dein Traum wert? Wenn du auch diese Frage mit Ja beantworten kannst, dann lies gern weiter.

Vorwort von Tobias Beck

Hey, du Superstar! Toll, dass du dich für dieses Buch entschieden hast. Bevor du dich mit dieser einmaligen Sammlung meiner persönlichsten Tipps und Erfahrungen aus meiner Karriere im Network-Marketing beschäftigen wirst, muss ich dich warnen, denn bei der Lektüre kann dir Folgendes passieren: Vielleicht gehörst du zu denjenigen, die ein paar Inspirationen aus diesem Buch mitnehmen, es anschließend zur Seite legen und ihr bisheriges Leben unverändert weiterleben und auch in ihrem Job nicht viel verändern. Vielleicht. Sehr viel sicherer bin ich mir aber, dass du innerhalb der Zeit, die du mit den folgenden Seiten verbringst, eine Entscheidung treffen wirst: dich nicht länger nur allein auf dein Glück zu verlassen. Die Entscheidung, all deine Chancen zu nutzen, Möglichkeiten endlich auszuschöpfen, in Aktion zu treten und Master im Multi-Level-Marketing zu werden!

Betrachte dieses Buch als deinen Mentor. Denn wenn es einen einzigen Punkt gibt, der deinen Weg abkürzen und deine Entwicklung beschleunigen kann, dann ist es die Arbeit mit jemandem, der bereits dort ist, wo du hinmöchtest. Und das bin ich, denn ich habe mir eine erfolgreiche Karriere im Network-Marketing aufgebaut.

Wenn du dir die richtigen Mentoren suchst, durch die du eine optimale und qualitativ hochwertige Ausbildung genießt, dann wirkt das wie eine Zeitmaschine. Dieses Buch kann dir zeigen, ein Jahr smarter, aber nicht ein Jahr älter zu werden. Und dieses Buch kann dir zeigen, fünf Jahre smarter, aber nicht fünf Jahre älter zu werden. Du entscheidest, wie ernst du es nimmst und wie viel Kraft und Energie du investierst.

Diese Seiten sind dein Einstieg in eine Zeitmaschine, die es dir ermöglicht, den Weg abzukürzen, den ich in voller Gänze und Härte gehen musste. Genau wie meine Coaches und Mentoren habe auch ich zig Jahre gebraucht, um zum Profi bei meinen Themen zu werden. Und so, wie du jetzt von meinem Wissen und meinen Erfahrungen profitieren kannst, habe auch ich von Menschen lernen dürfen, die Wege vor mir gegangen sind – und das tue ich heute noch. Wird der Aufbau deines Business dadurch ein entspannter Sonntagsspaziergang? Leider nein. Doch ich überreiche dir mit diesem Buch eine Landkarte, einen Kompass und einen verlässlichen Begleiter in einem. Und nicht nur das: Dieses Buch ist dein Coach, denn es bringt dir zahlreiche praktische Übungen mit, die dich auf deinem Weg unterstützen. Nutze sie, wenn du große Resultate bei deinen Zielen erreichen willst.

Das Wichtigste gleich zu Beginn: Das Wort »Verkauf« löst bei den Menschen ein ähnliches Unbehagen aus wie eine Wurzelbehandlung beim Zahnarzt. Du kannst aber sofort wieder relaxen, denn im Network-Marketing geht es darum, ein »Netzwerk« aufzubauen, um so mit der richtigen Einstellung und Freude finanzielle Freiheit zu erreichen!

Viel Freude und viel Erfolg auf deiner Zeitreise!
Dein Tobi

Warum MLM?

Vielleicht hast du dich längst für Multi-Level-Marketing entschieden – dann herzlichen Glückwunsch! Ich hoffe, dir sind alle Vorteile der Branche, in der du dich bewegst, bewusst. Lies dieses Kapitel sicherheitshalber trotzdem, denn wenn du im Netzwerk-Marketing erfolgreich sein möchtest, musst du dafür brennen, und es ist wesentlich leichter für ein Thema Feuer zu fangen und dieses Feuer weiterzutragen, wenn du alle Argumente und Chancen kennst, die für deine Arbeit sprechen.

Du stehst noch am Anfang deiner Reise in das vielleicht größte Abenteuer der Wirtschaft? Vielleicht spielst du auch gerade erst mit dem Gedanken, dich in diese Welt der Möglichkeiten vorzuwagen und bist noch etwas zögerlich? Dann lass mich dir eine Frage stellen: Worauf wartest du noch?

Sämtliche Krisen haben es bewiesen und spätestens seit der Coronapandemie wissen wir alle: Jeder braucht einen Plan B. Und damit meine ich auch *wirklich jeder* – sei es als Unternehmer, Steuerberater oder Arzt. Ich persönlich bin heilfroh, dass ich während meiner aktiven Zeit im MLM so viel Kapital ansparen konnte, dass ich nun von den Mieteinnahmen meiner Immobilien und den Sonnenstrahlen in Form von Solaranlagen gut leben kann.

Du hast jedoch vielleicht besonders während der Krise realisiert, dass dein Angestelltenverhältnis in Wahrheit eine Seifenblase ist: in einem gewissen Licht schön anzuschauen, doch schneller zerplatzt, als du gucken kannst. Selbst wenn du in dieser Zeit nicht von Kurzarbeit oder dem Verlust deiner Stelle bedroht oder betroffen warst, möchte ich dich an dieser Stelle wachrütteln: Wir haben die Schwelle in die Zeit, in der wir ein neues Wirtschaftssystem benötigen, längst überschritten, denn

das bisherige gleicht einem Dinosaurier kurz vor dem Aussterben. Warum?

Immer weniger Menschen möchten Lebenszeit gegen Geld eintauschen, möchten von Gehaltsabrechnung zu Gehaltsabrechnung leben, möchten die Sklaven ihres Weckers sein oder akzeptieren die Unzufriedenheit in ihrem Leben. Aber was ist mit dir? Wie lange möchtest du noch so weiterleben wie bisher? Ich bin mittlerweile an einem Punkt, an dem mich die Wirtschaft nicht mehr interessiert – ich erschaffe stattdessen meine eigene Wirtschaft.

Dein Arbeitsvertrag und das Gehalt, das dein Arbeitgeber dir monatlich überweist, sind nur vermeintliche Sicherheiten. Sie mögen dir heute ein gutes Gefühl geben, doch ist inzwischen in der Freien Marktwirtschaft kein Job mehr wirklich sicher. Das Gleiche gilt für das klassische Unternehmertum und jegliche Form der Selbstständigkeit. Gerade nach Corona sollten alle aufgewacht sein und damit anfangen, einen Plan B aufzubauen. Viele Unternehmer haben sich jahrzehntelang etwas geschaffen, aber aufgrund einer Wirtschaftskrise oder einer Pandemie wird ihnen der Boden unter den Füßen weggezogen, sodass nun ihr Lebensstandard und die Sicherheit der Familie gefährdet sind. Als Angestellter stehst du in der globalisierten Welt, in der wir nun mal leben, nicht mehr nur mit Teilnehmern des nationalen Marktes in Konkurrenz. Stattdessen sitzen immer mehr Fachkräfte im Ausland und sind in der Lage, ihre Zeit und ihr Können wesentlich günstiger anzubieten als hiesige Marktteilnehmer. Globalisierung und Digitalisierung sind keine Modeerscheinungen: Sie sind der Umbruch in ein neues unaufhaltbares Zeitalter.

Ich war selbst Angestellter – im Rettungsdienst und bei der Lufthansa. Die meisten Angestellten verwenden ein ganz bestimmtes Vokabular, wofür der Grundstein bereits in der Schule gelegt wird. Denn dort verlernen wir, eigene verantwortungsvolle Entscheidungen zu treffen. Sie sprechen von »denen da oben«, »zu denen« man nicht gehöre, »die sind schuld« und »wir« seien von

ihnen abhängig – von ihren Entscheidungen und dem, was sie uns geben. Viele Angestellte führen ein Leben in der vermeintlichen Sicherheit und Bequemlichkeit, die ihnen die beste Ausrede einer Opferrolle ermöglichen: »Ich kann ja eh nichts ändern.«

Hinzu kommt der soziale Druck, den Prestige und gesellschaftlicher Status aufbauen, der weiterhin in vielen Familien allgegenwärtig ist: Du bist wer, wenn du Arzt, Rechtsanwalt, Pilot oder Ähnliches bist. Doch in Krisenzeiten kann all das wegbrechen, wie die Coronapandemie gezeigt hat, dann nämlich ist nichts davon sicher.

Das soll nicht heißen, dass MLM das perfekte Business wäre, aber die Krisen zeigen, dass es zumindest besser ist. Denn es ist ein Netzwerk, das einen trägt, wenn man es solide genug aufgebaut hat: ein Netzwerk, in dem man nicht passiv und abhängig ist, sondern selbst viel bewirken kann. Nach der Coronakrise wird die Welt eine andere sein. Wie sie für dich sein wird, hängt ganz von dir ab. Agierst du und hast einen Plan B? MLM ist ein möglicher.

Im Gegenteil zur vermeintlich sicheren Festanstellung ist das, was den meisten Menschen auf den ersten Blick unsicher und riskant erscheint, die neue Sicherheit: Wenn du auf deine Fähigkeiten, auf deine Talente und deine Beziehungen bauen kannst, wenn du selbst zu den Menschen gehörst, die etwas erschaffen, das anderen weiterhilft, bist du nie wieder abhängig davon, dass dich jemand in seinem Unternehmen einstellt. Wenn du nach einem Plan B suchst, solltest du Network-Marketing zumindest in Erwägung ziehen und sorgfältig mit anderen Geschäftsmodellen vergleichen.

Welche Gefühle kommen in dir auf, wenn du an deine Rente denkst? Spürst du dann nicht auch ein Unwohlsein in deinem Bauch? Ist da nicht diese Angst vor dem, was wir alle längst wissen, aber es sorgfältig verdrängen? Die Angst vor der Altersarmut? Wir können uns leicht ausrechnen, wie hoch die Wahrscheinlichkeit ist, dass unser Rentensystem einen Großteil der heute Angestellten später nicht vor der Altersarmut schützen wird – das gilt insbeson-

dere für Frauen. Network-Marketing kann jetzt die Lösung sein, um dich vor diesem Schicksal zu bewahren. Vielleicht hast du nun eine Ausrede parat, findest dich etwa zu alt für neue Wege. Dann möchte ich dir von meinem Freund Danien Feier berichten: Er ist einer der erfolgreichsten Network-Marketer der Welt. Er hat mir erzählt, dass in seinem Team zahlreiche Senioren arbeiten würden, die so ihre Rente verdreifachten – viele davon tun das aber auch einfach aus Spaß an der Arbeit im Netzwerk und der Gemeinschaft.

Es gibt laut Tony Robbins, dem großen amerikanischen Speaker, sechs Punkte, die Menschen motivieren – all diese deckt MLM optimal ab:

- **Sicherheit:** Es gibt einen stabilen Marketingplan.
- **Unsicherheit und Abenteuer:** Es gibt Incentives und Boni.
- **Einzigartigkeit:** Leistung wird deutlich anerkannt und es gibt viele Ehrungen.
- **Verbindung:** Eine große Gruppe von Menschen arbeitet an einem gemeinsamen Ziel.
- **Wachstum:** Keine andere Branche steht so sehr für persönliches Wachstum und die größte Lebensschule mit allen Facetten wie das MLM.
- **Zurückgeben:** Du hast den Raum, andere großzumachen und dich sozial zu engagieren.

Ich habe eine wichtige Information für dich, wenn du dich ernsthaft für MLM interessierst: Wohlstand ist kein exklusiver Club, der nur wenigen ausgesuchten Menschen vorbehalten ist. Jeder Mensch hat ein Recht auf Reichtum – auch du. Bedenke: Ich war Flugbegleiter mit einem Gehalt von 1500 DM! Doch das Hocharbeiten beginnt im Kopf – mit der Entscheidung, dass ein Leben in finanzieller Freiheit für alle zugänglich ist. Ja, stimmt, du brauchst vielleicht einen Schlüssel zu der Tür, die dort hinführt, aber das Gute an dieser Tür ist, dass nicht nur ein Schlüssel passt, sondern viele. Mein Schlüssel war das MLM. Dadurch habe ich mich vom

Angestellten zum Netzwerker und schließlich zum Unternehmer weiterentwickelt.

Ich kann dir hiermit also nur versichern: Dieser Weg steht auch dir offen! Keine Branche der Welt bietet dir einen so einfachen Einstieg in die Selbstständigkeit wie diese. Du brauchst lediglich einen Stift und ein paar Euro, bekommst dafür aber ein schlüsselfertiges Konzept, mit dem du sofort loslegen kannst. Du benötigst kein Geld für eine große Marketingstrategie, hast keine Fixkosten für ein Büro oder Ausstattung, sondern kannst dich einfach eintragen und starten – einerseits unabhängig und nur für dich, andererseits aber auch als Teil eines riesigen internationalen Teams, das *gemeinsam* in Richtung des Erfolgs geht. Es gibt bereits ein Backoffice, das sich kümmert und du kannst ortsunabhängig von überall auf der Welt mit hochwertigen Produkten arbeiten, in denen viel Liebe und Herzblut steckt.

Lass uns an dieser Stelle einen Blick auf die Geschichte des Direktvertriebs werfen, um deinen Blick für die natürlichen und unmissverständlichen Vorteile dieses Geschäfts zu öffnen. Vielleicht weißt du es noch aus deiner eigenen Erinnerung, wenn nicht, dann sprich mit deinen Eltern oder Großeltern darüber: Wie war der Direktvertrieb früher in der Dorfgemeinschaft organisiert? Denken wir dabei an den Fleischer oder den Bäcker: Beide waren früher Verkaufsstätten ohne Zwischenhändler – und ohne Werbung. Es ging einzig um Empfehlungen und Beziehungen. Wenn die eigenen Produkte und die Leistungen gut waren, sich die Kunden damit wohlfühlt haben, kamen sie gern wieder – auch über den reinen Kauf hinaus. Zudem sprachen sie positiv über das Geschäft und die Leistung. Im Network-Marketing verhält es sich nach wie vor fast genauso: Dein Geschäft steht und fällt mit deiner Reputation. Du hast also einen direkten Einfluss auf deinen Erfolg. Es ist außerdem das fairste Geschäftsmodell der Welt, denn alle dürfen auf den Marktplatz und bekommen den gleichen Marketingplan.

MLM ist kein Lottospiel: Es hat nichts mit Glück zu tun, man muss nicht auf sechs Richtige setzen, die einen zu unendlichem

Reichtum führen. Network-Marketing ist ein Beruf. Ein Beruf, den man erlernen muss. Alle, die das verstanden haben, kommen wesentlich weiter in dieser Branche, in der Chancengleichheit herrscht – unabhängig vom Alter, der Nationalität, dem ursprünglichen Beruf, der Herkunft oder der politischen Ausrichtung. Das System behandelt alle gleich, ohne jemanden zu bevor- oder benachteiligen.

Bleiben wir kurz beim Beispiel des Bäckers: Jetzt stell dir einmal vor, du gehst in eine Bäckerei, dort wirst du ausnehmend freundlich bedient und das Brot oder die Brötchen und der Kuchen, die du gekauft hast, sind erstklassig und schmecken dir ausgezeichnet. Du erzählst deinen Freunden und Bekannten davon, die künftig auch bei diesem Bäcker einkaufen, weil sie selbst so begeistert von der Liebe für das Handwerk und der Qualität der Produkte sind. Wäre es denn nicht nur fair und darüber hinaus auch klug, dass du an dem wachsenden Umsatz des Bäckers mitverdienst? Das würde schließlich nur den Anreiz für deine Weiterempfehlungen noch steigern. Und genauso funktioniert Network-Marketing.

Die Handelsspanne (die Differenz zwischen dem Ein- und dem Verkaufspreis) erhält zu einem großen Anteil der Verkäufer, also der Empfehlungsgeber – fairer und transparenter geht es wohl kaum. Und nicht nur das, denn es wird noch besser: Du verdienst auch an dem Umsatzwachstum des Bäckers, der durch weitere Empfehlungen der dank dir neu hinzugekommenen Kunden erfolgt. Funfact: Eines der ersten MLM-Geschäfte war die California Perfume Company, die 1939 zu Avon umbenannt wurde.

MLM ist das ideale Geschäft für Menschen, die erfolgreich sein möchten. Für diejenigen, die es satthaben, dass sich jeder Tag gleich anfühlt, und die nun bereit sind, sich auf etwas Neues einzulassen. Für Menschen, die mehr Geld verdienen wollen, um ihren Familien endlich den verdienten Lifestyle bieten zu können. Für diejenigen, die nach Freiheit und Kreativität in ihrem Leben streben und gleichzeitig wahre Selbstverwirklichung erle-

ben möchten. Dieses Geschäft zwingt alle früher oder später dazu, sich mit ihren persönlichen Werten und dem Sinn des eigenen Lebens auseinanderzusetzen. Was und was nicht Erfolg im Leben bedeutet, ist höchst individuell, daher ist es enorm wichtig, dass du dir über deine persönliche Definition, was Erfolg für dich bedeutet, bewusst wirst.

Network-Marketing bietet dir die Möglichkeit, von zu Hause aus zum Akteur deiner eigenen Wirtschaft zu werden, ohne dass du auch nur einen Cent für dein Marketing oder deine Werbung ausgeben musst. Du musst dich dafür nirgendwo bewerben, brauchst keinen Universitätsabschluss, keine 48 (unbezahlten) Praktika und keine Zertifikate – im Multi-Level-Marketing fragt niemand danach, was du vorher gemacht oder erreicht hast, denn der Marketingplan ist für alle gleich. Verabschiede dich von dem Gedanken, dass du »Geld haben musst, um Geld zu machen«. Aber was du im MLM brauchst, ist kein Geld, sondern Fleiß. Denkst du, es war Glück, dass ich vor zwanzig Jahren im Netzwerk-Marketing erfolgreich geworden bin? Denkst du, der Tobias-Beck-Podcast läuft durch Zufall so gut? Nein, beides habe ich durch eines erreicht: Fleiß.

Ich habe mich reingehängt, habe meine Hausaufgaben gemacht und nicht aufgegeben. Als ich damals mit Anfang 20 mit dem MLM begann, gab mir mein Sponsor einen Stapel mit hundert Anträgen und sagte: »Fülle die aus, baue einen Kundenstamm auf, denn nur durch begeisterte und zahlende Kunden funktioniert unser Business.« Ich habe also einfach ohne große Diskussion losgelegt und war in unserem Team schnell derjenige mit den meisten Kunden. Warum? Weil ich nicht so viel nachgedacht und nachgefragt habe, sondern einfach gemacht habe.

Das Gleiche war es beim Podcast: Die mehr als 20 Millionen Downloads sind nicht einfach so aus dem Internethimmel gefallen. Ich habe dafür über zweihundert Interviews geführt. Ist mir jeden Tag danach? Erscheint es mir jeden Tag als machbares Ziel? Nein, aber ich mache immer weiter – unermüdlich. Wenn das zu

groß auf dich wirkt, stell es dir vor wie bei einer Honigbiene: Sie fliegt einfach jeden Tag von einer Blume zur nächsten und macht ihren Job. Tag für Tag, Blume für Blume. Immer weiter. Von der Biene kannst du aber noch etwas lernen: Ignorier die verdorrten Blumen, denn die kannst du nicht bestäuben, sondern flieg zu denen, die mitmachen wollen.

Was hält dich bei deinem Job, bei deinem Angestelltenverhältnis? Ist es Bequemlichkeit? Vermeintliche Sicherheit? Fall bitte nicht auf deine innere Stimme herein, die dir bei Zukunftsängsten hektisch »Halte einfach durch! Das wird schon noch besser!« zuruft, weil sie eigentlich nur Angst vor Verantwortung und Veränderung hat. Aber was ist in zehn Jahren mit deinem Leben, wenn du nichts veränderst? Richtig: Du bist zehn Jahre älter, aber dein Gehalt ist immer noch das gleiche. Du wünschst dir doch mehr für dich, oder etwa nicht? Mehr für deine Familie? Mehr Möglichkeiten, mehr Stolz, mehr Absicherung durch Unabhängigkeit vom noch vorherrschenden Wirtschaftssystem, mehr finanzielle Freiheit und mehr Persönlichkeitsentwicklung?

Denn das bedeutet MLM: erfolgreich zu sein, indem du unermüdlich in deine persönliche Weiterentwicklung investierst. Indem du kein guter Verkäufer, sondern ein guter Netzwerker und Experte für zwischenmenschliche Beziehungen wirst. Ein Menschenmagnet, der gelernt hat, sich für andere einzusetzen und den Menschen immer in den Fokus seiner Arbeit rückt. Du musst dafür nicht büffeln wie in der Schule – was nicht bedeutet, dass du nichts lernen musst, doch dazu mehr im Kapitel »Einstieg in die Selbstständigkeit«.

Vergiss bei MLM, was du in der Schule gelernt hast. Denn unser Schulsystem wurde entwickelt, um im 20. Jahrhundert unmündige Menschen in eine Form zu zwingen, die folgen, ohne zu hinterfragen, die sich beim Klingeln hinsetzen und leise sind, die bestenfalls in der Zeit der Industrialisierung in einer Fabrik am Band arbeiteten, schlimmstenfalls für Tyrannen in den Krieg zogen. Doch du lebst in einem neuen Jahrtausend und du bist mün-

dig, also übernimm Verantwortung – für dich, deine Familie, dein Leben. Glaub mir, es gibt kaum eine größere Freiheit und Erfüllung.

Vielleicht sprechen dich andere Gründe an – MLM bietet vielfältige Anreize, was es eben auch zu so einer chancenreichen Branche macht. Du magst Abenteuer? Dann bist du im Network genau richtig und das Erklimmen jeder neuen Stufe ist Teil einer spannenden Reise, auf der du zahllose interessante Persönlichkeiten triffst, die du im »normalen« Leben niemals kennenlernen würdest. Mit einigen davon wirst du nur ein Stück des Weges gehen, andere werden dich für den Rest deines Lebens begleiten. Noch heute zähle ich einige wenige Menschen aus meiner Zeit im MLM zu meinen engsten Vertrauten. Unzählige Geschichten, mit denen ich heute Tausende Menschen erreiche, habe ich in dieser Zeit erlebt. Nirgendwo sonst erlebst du so viel Gemeinschaftssinn und hast so viel Spaß wie im Network-Marketing und während der Events. Nirgendwo sonst werden Erfolge so sehr gefeiert, werden Fleißige so gefördert und Aufstrebende so unterstützt. Es steigen sogar viele bereits erfolgreiche Menschen ins MLM ein: Sie haben zwar eine Menge Geld, aber wenig Zeit. Gleichzeitig brennt in ihnen der Wunsch, das Leben nach ihren eigenen Regeln zu spielen. Dafür gibt MLM uns den Raum.

Insbesondere wenn du Sicherheit liebst, solltest du MLM für dich als Geschäftsmodell in Betracht ziehen. In Krisenzeiten boomen Netzwerkgeschäfte, da die Menschen dann ihr Kaufverhalten verändern und darauf achten, von wem sie ihre Produkte kaufen: von Menschen, denen sie vertrauen. Du kannst deinen Weg auch Schritt für Schritt beginnen. Viele Menschen, denen ich in den letzten Jahrzehnten begegnet bin, hegten irgendwann den Traum, sich selbstständig zu machen, aber die meisten, die es auch wagten, sind gescheitert! Warum? Waren sie nicht motiviert genug? Ganz im Gegenteil! Jeder Mensch hat irgendeine Motivation, es fragt sich nur, wofür genau. Ich bin außerdem der Überzeugung, dass jeder Mensch eine Sache richtig gut kann